



# Windsor

## **Chef des Ventes VEFA H/F.**

Le Groupe WINDSOR est une société de Promotion Immobilière indépendante et familiale, implantée en Ile-de-France depuis plus de 30 ans. Nous y réalisons des programmes de logements neufs, des commerces et de l'immobilier d'entreprise. Notre siège social est à Vélizy (78).

Nous recrutons un/une **Chef des Ventes VEFA** dans le cadre d'un CDI à temps plein.

Rattaché à la Direction de la Promotion Immobilière, vous intervenez sur des projets d'immobilier résidentiel en Vente en État Futur d'Achèvement.

A cet effet, vous :

- Animez et accompagnez une équipe constituée dans un premier temps de 3 à 4 conseillers commerciaux ainsi que d'une Assistante Administration des Ventes ;
- Optimisez les résultats en manageant les conseillers dans le suivi de leurs actions commerciales ;
- Veillez à atteindre les objectifs fixés par votre Direction ;
- Effectuez un reporting et êtes garant du suivi des indicateurs (délai de signatures des actes authentiques, rythme d'écoulement...) ;
- Organisez et êtes en charge des lancements commerciaux ;
- Etablissez les grilles de prix de vente et faites vivre ces dernières au fil de la commercialisation avec l'accord de la Direction ;
- Travaillez en transverse avec notre Responsable de la Communication, mais aussi avec les autres services opérationnels ;
- Faites des études de marché ainsi qu'une veille concurrentielle.

## **Profil recherché :**

De formation supérieure spécialisée en commerce et/ou en immobilier, vous justifiez déjà d'une expérience réussie en tant que conseiller commercial en VEFA ainsi que d'une première expérience à un poste d'animateur des ventes dans le secteur de la promotion immobilière.

Vous avez une connaissance pointue de la VEFA, vous êtes doté d'un sens de l'organisation et êtes rigoureux, le tout allié à un sens aigu de la satisfaction client.

Vous avez aussi un goût prononcé pour le travail en équipe et le management.

Si vous souhaitez rejoindre une structure à taille humaine et pour laquelle les valeurs d'engagement, de partenariat et de qualité ont du sens, adressez-nous votre candidature par mail à [recrutement@windsor.fr](mailto:recrutement@windsor.fr).